

# DISPOSITIF

DU GROUPE ATTIJARIWAFABANK

# EN AFRIQUE



التجاري وفا بنك  
Attijariwafa bank

Croire en vous



التجاري وفا بنك  
Attijariwafa bank

**Croire en vous**

# SOMMAIRE

---

Vue d'ensemble	6
Une vocation panafricaine	8
Zone AFRIQUE DU NORD	14
Zone UEMOA	20
Zone CEMAC	29



LE MOT  
**DU PRÉSIDENT**  

---

**MOHAMED EL KETTANI**

L'Afrique est désormais la « nouvelle frontière » du monde et le groupe Attijariwafa bank en a fait le pari depuis plusieurs années maintenant.

En effet, nous avons déployé, depuis plus d'une décennie, une stratégie de développement régional ambitieuse avec une présence forte en Afrique du Nord, en Afrique de l'Ouest et qui continue à se développer en Afrique Centrale.

Le groupe Attijariwafa bank figure aujourd'hui au tout premier plan parmi les groupes bancaires panafricains. Nous sommes présents dans 14 pays africains et avec plus de 4 930 agences, nous disposons du réseau le plus dense du continent. Notre nouvelle acquisition en Égypte est venue compléter notre dispositif et renforcer notre présence dans la région.

Au fil de notre développement, nous avons acquis une connaissance fine des marchés et des spécificités socio-économiques ainsi que des priorités des politiques publiques en matière de développement des infrastructures et de diversification des activités économiques.

Partenaire historique de nos groupes industriels et de nos PME, nous avons accompagné plusieurs entreprises dans leur croissance, en leur apportant un soutien constant pour la réalisation de leurs ambitions de plus en plus panafricaines et internationales.

L'Afrique est une promesse, une invitation à l'innovation pour ceux qui, comme le groupe Attijariwafa bank, ambitionnent de construire l'Afrique de demain.

Sa Majesté le Roi Mohammed VI, que Dieu L'assiste, l'a bien souligné dans son discours à l'occasion de l'adhésion du Maroc à l'Union Africaine :

*« ...Nous, peuples d'Afrique, nous avons les moyens et le génie ; et nous pouvons ensemble, réaliser les aspirations de nos peuples ».*

*Extrait du Discours de Sa Majesté le Roi Mohammed VI que Dieu L'assiste - Février 2017 - Union Africaine*

Fort de cette conviction, le groupe Attijariwafa bank poursuit son expansion à l'international, en explorant régulièrement de nouvelles opportunités de croissance et d'implantations géographiques, notamment dans les pays anglophones et lusophones. Notre stratégie mise sur l'avenir de l'Afrique, et nous nous employons constamment à mettre nos énergies à son service.

**Mohamed El Kettani**

Président Directeur Général

# VUE D'ENSEMBLE

du Groupe Attijariwafa bank

➤ Élu(e) meilleure  
banque au  
Maroc<sup>(1)</sup>

➤ Élu(e) la banque  
la plus sûre au  
Maroc et  
en Afrique<sup>(2)</sup>

(1) Euromoney - Global Finance - EMEA Finance - The Banker

(2) Global Finance

# CHIFFRES CLÉS

(À FIN DÉCEMBRE 2020)

## PRÉSENCE

➤ **26** pays dans le monde

### PRODUIT NET BANCAIRE

➤ **2 200**

Millions d'euros (+ 1,6%)

### FONDS PROPRES CONSOLIDÉS

➤ **4 965**

Millions d'euros (+0,7%)

### TOTAL RÉSEAU

➤ **5 548**

dans 26 pays

### RÉSULTAT NET CONSOLIDÉ

➤ **34,2**

Millions d'euros (-36,2%)

### TOTAL BILAN CONSOLIDÉ

➤ **51 953**

Millions d'euros (+6,7%)

### NOMBRE DE CLIENTS

➤ **10,6**

Millions

### RÉSULTAT NET PART DU GROUPE :

➤ **278**

Millions d'euros (-36,5%)

### EFFECTIF TOTAL

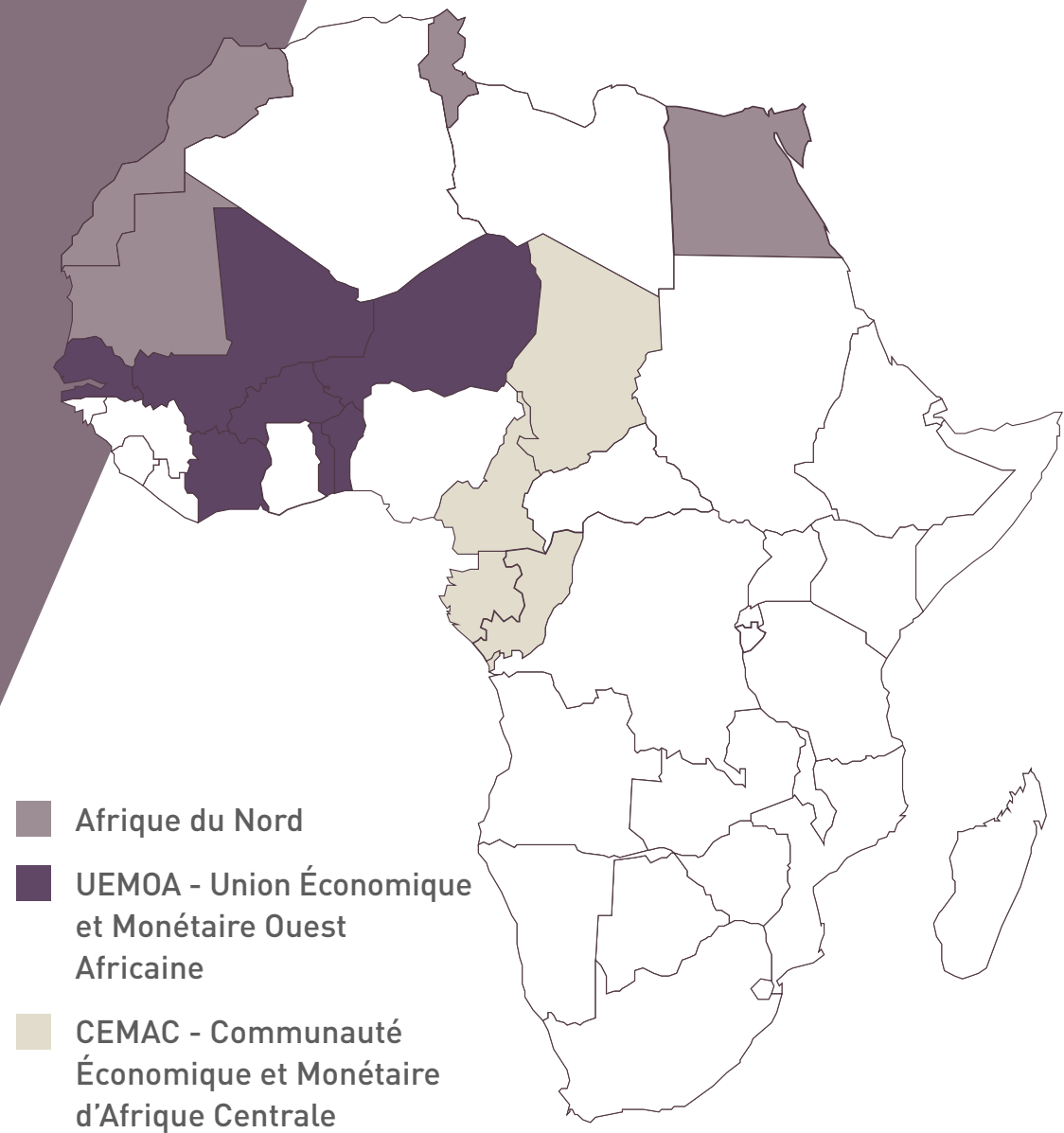
➤ **20 583**

collaborateurs

Note : à fin déc 2020 : 1 Euro clôture = 10,9247000

# UNE VOCATION PANAFRICAINNE

➤ Présence dans  
15 pays en Afrique





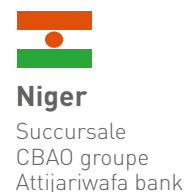
## AFRIQUE DU NORD



## AFRIQUE CENTRALE



## AFRIQUE DE L'OUEST



## CHIFFRES CLÉS AU 31 DÉCEMBRE 2020 (HORS MAROC)

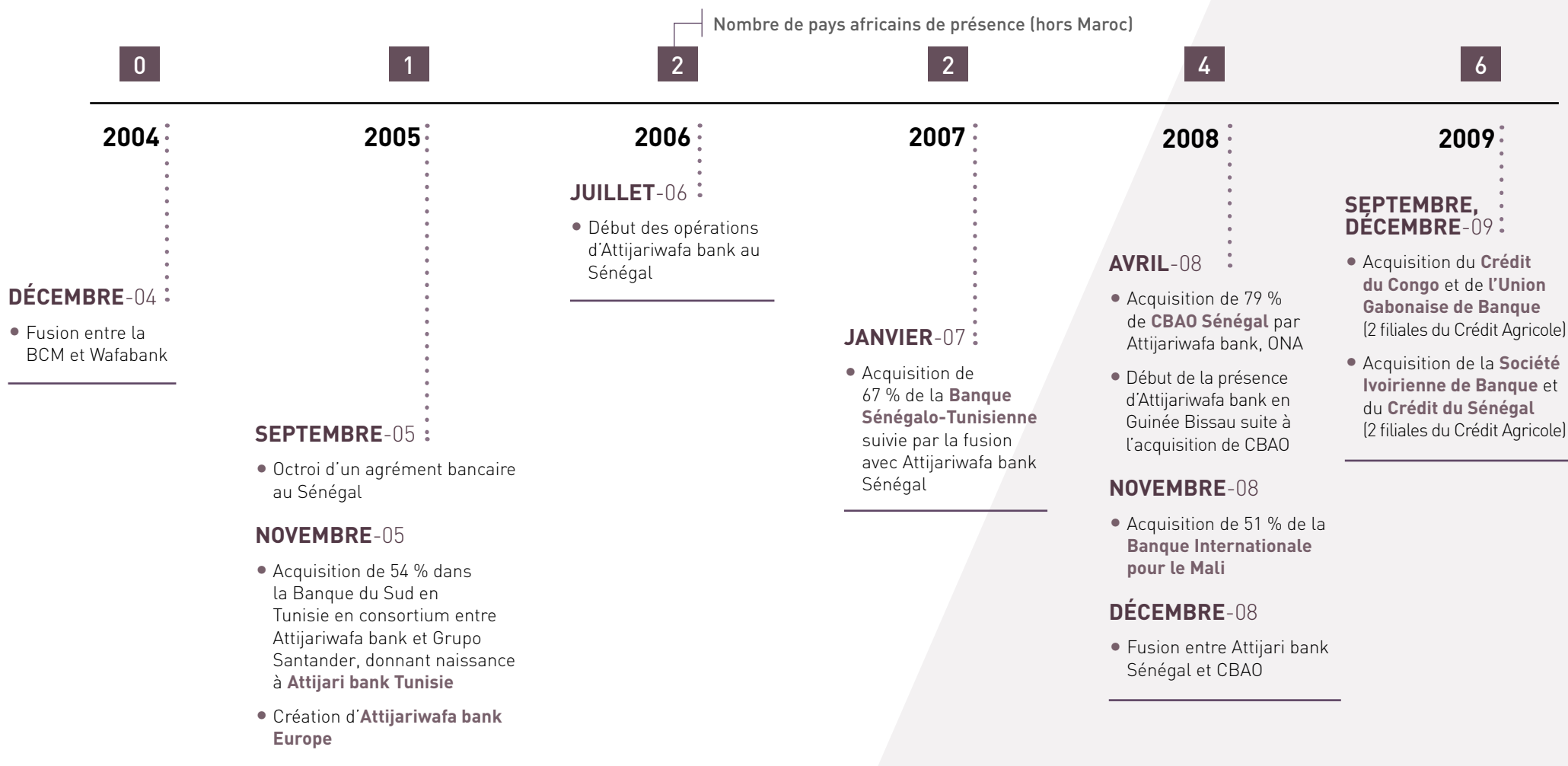
Effectif  
➤ **7 787**  
COLLABORATEURS

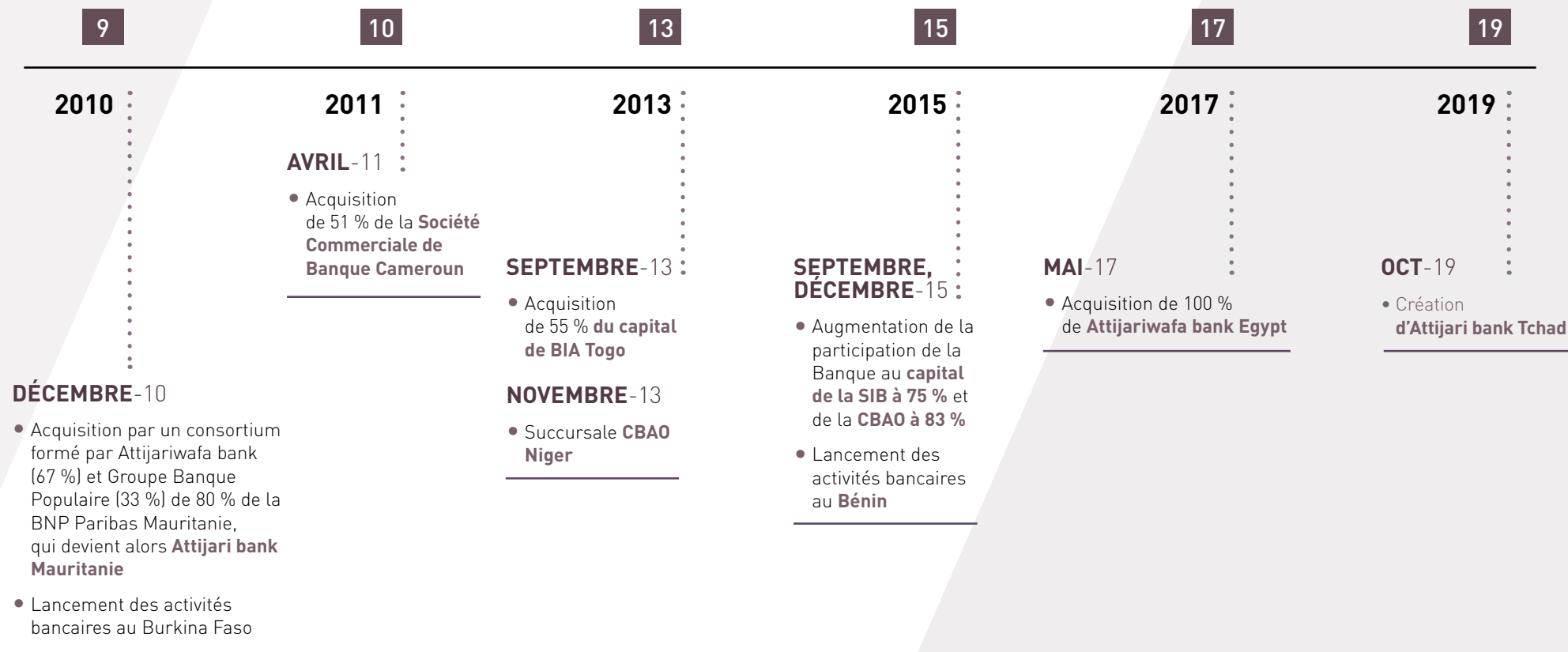
Nombre de clients  
➤ **2,6**  
MILLIONS DE CLIENTS

Réseau  
➤ **668**  
AGENCES

# Attijariwafa bank,

## Une dynamique soutenue de développement à l'international





## **GROUPE ATTJARIWABA BANK : L'EXCELLENCE AU SERVICE DE NOS CLIENTS AFRICAINS**

- › Parfaite connaissance des marchés de présence
- › Conseil, Assistance et Accompagnement dans la prospection
- › Financement des opérations à l'international (Trade, Investissements, Activités et Capital Markets)
- › Dispositif de sécurisation des investissements et des transactions commerciales
- › Dispositif de Coverage multi-pays des clients globaux (groupes multinationales /Groupes panafricains)

## **POURQUOI CHOISIR LE GROUPE ATTJARIWABA BANK ?**

- › Bénéficier du savoir-faire et des synergies offerts par notre réseau international
- › Profiter de notre expérience reconnue en matière de conseil et de financement de projets
- › Accéder à un service à forte valeur ajoutée adapté à vos besoins
- › Bénéficier d'un large réseau organisé en espaces de vente et de conseil dédiés
- › Profiter d'un dispositif commercial multi-produits et multi-pays
- › Faire partie de la communauté du Club Afrique Développement

# LA BANQUE DE DÉTAIL À L'INTERNATIONAL

La Banque de Détail à l'International (BDI) a pour mission de développer un réseau de banques de proximité dans les pays d'Afrique dans le but d'en faire un moteur de croissance pour le Groupe Attijariwafa bank.

Elle s'appuie sur les forces, le savoir-faire et l'expérience du Groupe pour :

- déployer le modèle de gouvernance des filiales à l'international, le socle des normes, pratiques et valeurs du Groupe tout en veillant à l'harmonisation des process et le pilotage des activités ;
- contribuer à l'amélioration continue des performances commerciales des filiales tous segments et marchés confondus en appuyant des projets de développement de nouveaux produits et en accompagnant les opérateurs économiques dans leurs initiatives interafricaines ;
- favoriser le déploiement de tous les métiers de la banque et le développement des activités parabancaires en exploitant au mieux les synergies avec l'ensemble des composantes du groupe Attijariwafa bank.

## ORGANISATION DE LA BDI

La Banque de Détail à l'International assure 4 missions fondamentales et adopte une approche régionale qui consacre une plus grande proximité et une meilleure connaissance des environnements de présence.

### Directions Régionales :

Les Directions régionales sont en nombre de deux : Banque de Détail Afrique du Nord hors Maroc et Banque de Détail Afrique de l'Ouest et Afrique Centrale. Elles sont en charge du suivi transverse des filiales supervisées à travers : Le suivi de l'évolution des

environnements macroéconomiques et réglementaires, l'appui aux fonctions commerciales groupe et le suivi de la performance des filiales.

### Développement et Performance

Il s'agit de mobiliser tous les leviers visant à accélérer la croissance des filiales africaines, par la cohérence des organisations commerciales, la disponibilité des moyens et la convergence de l'offre des filiales africaines, en s'inspirant des dispositifs existants et des meilleures pratiques du Groupe.

### Projets et Transformation

Dans ce cadre, la Banque de Détail à l'International assure un accompagnement méthodologique, la conduite et/ou le pilotage des projets structurants et des programmes de développement.

Elle s'appuie sur des équipes projets pluridisciplinaires et des profils d'organiseurs assistants à maîtrise d'ouvrage pour mettre en œuvre la stratégie de développement à l'international à travers des projets de création, d'intégration, de transformation et de mise aux normes du Groupe.

En relation avec les filiales et les entités Support du Groupe, elle s'assure de la pertinence des choix techniques, de la cohérence globale des dispositifs mis en place et des économies d'échelle à réaliser à travers la mutualisation des plateformes.

### Gouvernance et Conformité

Mise en place de l'ensemble des règles de fonctionnement permettant de réguler la relation entre les actionnaires, les organes décisionnels et les dirigeants des filiales BDI dans le respect des normes Groupe et des dispositions légales et réglementaires locales.

### Support et Moyens

La Banque de Détail à l'International est l'interlocuteur privilégié des filiales et des fonctions centrales concernées pour tous les besoins qui rentrent dans le cadre de l'activité Support (Systèmes d'information, Monétique, Logistique, Sécurité). Elle centralise les expressions de besoins, les qualifie, les priorise et constitue le portefeuille projets y afférent.

### Club Afrique Développement

Le Club Afrique Développement est créé pour une communauté africaine dont l'objet est de construire un réseau interafricain de décideurs et d'opérateurs économique, générateur d'opportunités de développement et de réflexion sur les échanges régionaux et l'intégration. Création d'espaces de partage d'information entre les différents acteurs africains.

# ZONE AFRIQUE DU NORD

---

# PRÉSENTATION GÉNÉRALE

## AFRIQUE DU NORD



Considéré à juste titre comme un véritable gisement de la croissance économique continentale, l'Afrique du Nord déploie tous ses efforts pour s'insérer dans la dynamique d'ensemble à l'échelle africaine et à tirer profit des opportunités immenses pouvant être mobilisées à travers le développement du commerce intrarégional et les opérations d'investissement qui y sont associées. Le renforcement de son ancrage régional, de cet espace, lui permet non seulement de disposer d'une zone d'expansion économique, mais surtout d'améliorer substantiellement son attractivité pour l'investissement international.

Bordés au Nord et au Sud par le Sahara, les pays d'Afrique du Nord poursuivent une stratégie active qui vise à consolider leur présence à l'échelle mondiale.

L'économie des pays de l'Afrique du Nord est essentiellement portée par le secteur pétrolier, l'industrie, le tourisme et l'agriculture.

	Population (en millions d'habitants)	Superficie (km <sup>2</sup> )	PIB (en milliards USD)	Taux PIB (en %) en 2019	Taux PIB (en %) 2018 réalisés	Taux d'inflation (en %) en 2019	Exportations (en millions USD) 2019	Importations (en millions USD) 2019	IDE 2019 (en millions USD)
Maroc	36	710 850	119	2,3	3	0,2	46 468	57 373	1 600
Tunisie	12	163 610	39	1	2,5	6,7	19 334	23 551	989
Mauritanie	5	1 030 700	6	5,9	3,6	2,3	3 178	3 977	71
Algérie	43	2 381 740	170	0,8	1,4	2,0	38 367	50 103	1 506
Libye	7	1 759 540	52	2,5	7,9	2,6	33 764	27 853	702
Égypte	100	1 001 450	303	5,6	5,3	14,4	47 449	73 679	9 010

Source : Banque Mondiale 2019  
Sources (Imports & Exports): World Bank national accounts data, and OECD National Accounts data files & OMC.  
Sources (IDE\* «flow»): World Investment Report 2019.

# DISPOSITIF AU MAROC



## Attijariwafa bank

Contact : + 212 (0) 522 29 88 88

Siège : 2, bd Moulay Youssef, 20000 Casablanca

www.attijariwafabank.com

### DES EXPERTISES MÉTIERS DÉDIÉES AUX BESOINS DE NOS CLIENTS

#### Corporate & Investement Banking

Le partenaire des Grandes Entreprises et le financier incontournable des grands projets tant au Maroc qu'en Afrique subsaharienne.

#### Banque de détail au Maroc

Partenaire historique du financement de l'économie marocaine, la BDI dispose d'un large réseau qui couvre l'ensemble du territoire Marocain avec des espaces dédiés (Centre d'Affaires Entreprises, Centres TPE, Dar Al Moukawil....)

Ce pôle offre à travers les différents marchés couverts (Grandes Entreprises, PME, TPE, Particuliers et Professionnels), une gamme complète de produits et services allant de l'ouverture du compte jusqu'au financement en passant par la gestion des flux et l'accompagnement non financier.

#### Corporate Banking, Markets & Investor Solutions

Accompagne les acteurs économiques dans leurs opérations financières au Maroc et à l'international.



sources info : Bloomberg

### LES FILIALES SPÉCIALISÉES



وفا إيموبيليير  
Wafa Immobilier



وفاسلاف  
Wafasalaf



وفاكاش  
Wafacash



وفابايل  
Wafabail



Wafa LLD



Wafa Courtage



Attijariwafa bank  
FACTORING



بنك الصفا  
Bank Assafa



التجاري للوساطة  
Attijari Intermedlation



تدبير الوفاء  
Wafa Gestion



وفا إيماءة للاسناد  
Wafa IMA Assistance



تأمين الوفاء  
Wafa Assurance



Attijariwafa bank  
ATTIJARI FINANCES CORP

#### Nombre de clients

➤ 5,6  
MILLIONS DE CLIENTS

➤ 8 658  
COLLABORATEURS

➤ 1076  
AGENCES

➤ 1 400  
GUICHETS AUTOMATIQUES



# DISPOSITIF EN TUNISIE



## Attijari bank

Rue Hédi Karray lot n° 12-Centre Urbain Nord-1080 Tunis.

Contact : (+216) 70 012 000

courrier@attijaribank.com.tn

www.attijaribank.com.tn - Swift : BSTUTNTT

## DES SOLUTIONS ADAPTÉES AUX BESOINS DES CLIENTS

- **Financement de l'investissement** (conseil et exploitation).
- **Un accompagnement dédié aux entreprises** : des centres d'affaires avec des chargés d'affaires spécialisés.
- **Des solutions e-banking pour un traitement rapide et sécurisé des transactions** : Attijari Real Time, Attijari Cash Management, Attijari Online Trade.
- **Un pôle dédié pour les GE et une organisation commerciale par marché** : marché des PME, marché des Tunisiens Sans Frontières « TSF », marché des professionnels et des Microsociétés « MSO ».
- **Des filiales spécialisées qui exercent dans tous les métiers de la finance** : leasing, gestion d'actifs, intermédiation boursière, capital-risque, assurance vie et conseil.
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers, Professionnels et TPE.**



## LES FILIALES SPÉCIALISÉES



التجاري تأمين  
Attijari Assurance



التجاري ليزنغ  
Attijari Leasing



التجاري للوساطة  
Attijari Intermédiation



ATTIJARI RECOUVREMENT  
التجاري للإستخلاص



التجاري للتدبير  
Attijari Gestion



التجاري سكار  
Attijari Sicar



Attijari Finances  
TUNISIE

➤ **1 739** COLLABORATEURS ➤ **951 702** CLIENTS ➤ **204** AGENCES

# DISPOSITIF EN MAURITANIE



## Attijari bank

Contact : + 222 45 29 63 74

Siège : Avenue Charles De Gaulle Lot. N° 496 ILOT B

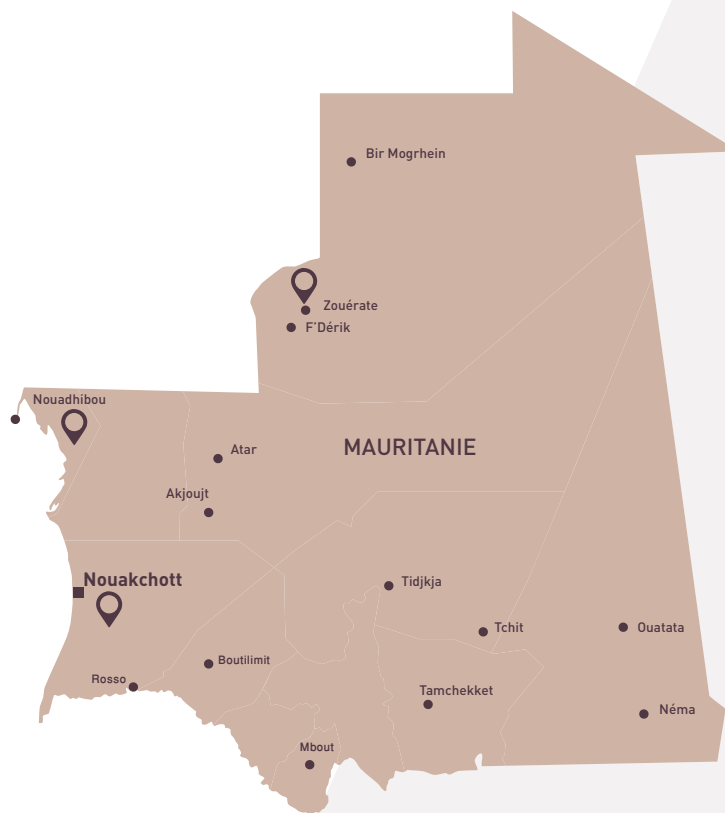
Travragh-Zenia BP 412, Nouakchott

[www.attijaribank.mr](http://www.attijaribank.mr)

Swift : BNPAMRMR

## UNE OFFRE COMMERCIALE DIVERSIFIÉE

- **Financement du cycle d'exploitation** : facilité de caisse, découvert, escompte d'effet de commerce, financements de marchés, engagements par signature (cautions, aval, crédoc), préfinancements.
- **Financement des investissements.**
- **Gestion des flux** : virements, monétique (visa, GIMTEL, TPE...).
- **Financement des opérations internationales** : transferts, rem doc, crédoc, garanties, remises chèques, stand-by etc.
- **Paiements à distance** : Web Banking (Attijari-NET), SMS Banking particuliers et entreprises (SUIMOI & AVIZO).
- **Produits de la finance islamique** : Mourabaha.
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



➤ **275**  
COLLABORATEURS

➤ **38 753**  
CLIENTS

➤ **27**  
AGENCES

# DISPOSITIF EN ÉGYPTTE



## Attijariwafa bank Egypt

Contact : +(202) 2366 2600

Siège : Star Capital A1-City Stars, Ali Rashed Street, Nasr City, Cairo 11361, Egypt.

[www.attijariwafabank.com.eg](http://www.attijariwafabank.com.eg)

Swift : BCBIEGCX

## DES SOLUTIONS ADAPTÉES AUX BESOINS DES CLIENTS

- **Financement des opérations du cycle d'exploitation au niveau national et international** : facilité de caisse, engagements par signature (cautions marchés, lettres de crédit...), escompte commercial, financement du poste clients, avals...
- **Accompagnement des entreprises** dans la gestion quotidienne de leur trésorerie en proposant une offre de produits cash management adaptée aux besoins de la clientèle Corporate ainsi qu'une consultation en ligne des comptes de la société.
- **Accompagnement du développement des entreprises** en proposant des solutions de financement des investissements (crédits moyen et long terme, financements structurés, syndication, financement en devises...).
- **Financement des opérations à l'international (import & export)** : virements à l'international, crédits documentaires, SBLC, avances sur créances à l'étranger...
- **Gestion des liquidités** avec une gamme complète de produits et de services standards destinés aux entreprises, en plus de solutions sur-mesure pour notre clientèle d'entreprises (recouvrement, comptes créditeurs, services de liquidités et d'investissement).
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers, Professionnels et TPE.**



> **1 817** COLLABORATEURS > **148 638** CLIENTS > **64** AGENCES

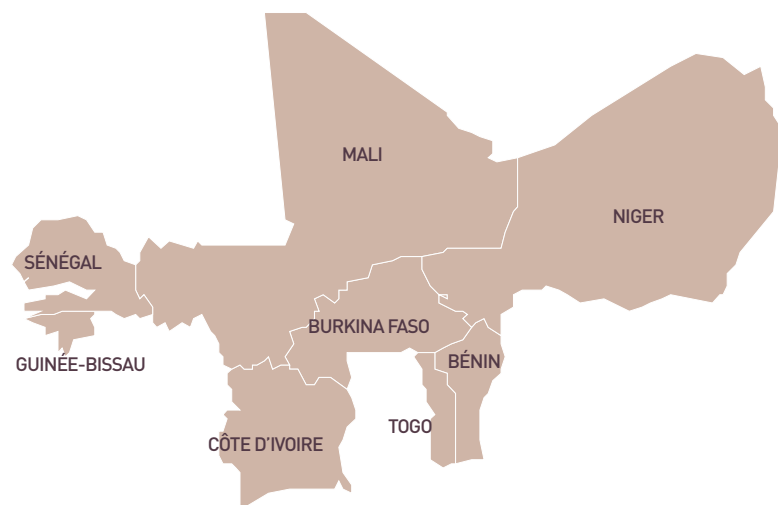
ZONE

UEMOA



# PRÉSENTATION GÉNÉRALE

## UEMOA



Créée le 10 janvier 1994 à Dakar, l'Union économique et Monétaire Ouest Africaine (UEMOA) a pour objectif essentiel, l'édification, en Afrique de l'Ouest, d'un espace économique harmonisé et intégré, qui assure aux pays membres une totale liberté de circulation des personnes, des capitaux, des biens, des services et des facteurs de production, ainsi que la jouissance effective du droit d'exercice et d'établissement pour les professions libérales, de résidence pour les citoyens sur l'ensemble du territoire communautaire.

Composée de huit États membres côtiers et sahéliens : le Bénin, le Burkina, la Côte d'Ivoire, la Guinée-Bissau, le Mali, le Niger, le Sénégal et le Togo qui présentent tous une forte complémentarité géographique et économique ainsi que des traditions culturelles communes, l'UEMOA couvre une superficie de 3 506 126 km<sup>2</sup> et compte 120,2 millions d'habitants.

Cet espace riche en ressources naturelles et d'une population de plus en plus active, permet à la fois de favoriser l'essor économique des pays membres au sein de l'union elle-même mais surtout disposer d'un atout commun et majeur pour développer les échanges commerciaux avec les autres pays en Afrique et à l'International.

Avec des taux de croissance au cours des dernières années de plus de 6% une croissance forte et constante du PIB ainsi qu'un espace monétaire basé sur une monnaie unique le FCFA, la zone UEMOA demeure plus que jamais une zone économique et monétaire qui attire de plus en plus d'investisseurs étrangers qui contribuent à l'essor économique de la zone et de ses pays voisins.

Avec 8 implantations réparties dans 7 pays (Sénégal, Burkina Faso, Niger, Côte d'Ivoire, Mali, Bénin et Togo), le groupe Attijariwafa bank est leader dans la zone UEMOA.

	Population (en millions d'habitants)	Superficie (km <sup>2</sup> )	PIB (en milliards USD)	Taux PIB (en %) en 2019	Taux PIB (en %) 2018 réalisés	Taux d'inflation (en %) en 2019	Exportations (en millions USD) 2019	Importations (en millions USD) 2019	IDE 2019 (en millions USD)
Bénin	12	114 760	14	6,9	6,9	-0,9	4 264	4 900	141
Burkina Faso	20	274 220	15	5,7	6,8	-3,2	4 366	5 110	268
Côte d'Ivoire	26	322 460	59	6,9	7,4	-1,1	13 823	12 985	620
Guinée Bissau	2	36 130	1	4,6	3,8	-1,5	315	449	21
Mali	20	1 240 190	18	5	4,9	-1,7	4 030	5 984	467
Niger	23	1 267 000	13	5,8	6,5	-2,5	1 517	3 617	466
Sénégal	16	196 710	24	5,3	6	1,8	5 374	8 892	848
Togo	8	56 790	5	5,3	5,3	0,7	1 618	2 271	-181

Source : Banque Mondiale 2019  
Sources (Imports & Exports): World Bank national accounts data, and OECD National Accounts data files & OMC.  
Sources (IDE\* «flow»): World Investment Report 2019.

# DISPOSITIF AU SÉNÉGAL



## Crédit du Sénégal

Contact : +221 33 84 90 020

Siège : Bd El-Hadj Djily Mbaye x Rue Huart, BP. 56, Dakar  
www.creditdusenegal.com - Swift : CRLYSNDA



## CBAO groupe Attijariwafa bank

Contact : + 221 33 83 99 609

Siège : 1, place de l'Indépendance, BP. 129, Dakar  
www.cbao.sn - Swift : CBAOSNDA

### UN OPÉRATEUR BANCAIRE HISTORIQUE QUI PROPOSE UNE PANOPLIÉ DE PRODUITS ET SERVICES TOUS MARCHÉS CONFONDUS

- **Financement du cycle d'exploitation domestique et international** : facilité de caisse, découvert, escompte d'effet de commerce, crédit de campagne, financement de marchés, engagements par signature, préfinancements, avances sur décomptes ou mobilisation de créances commerciales, aval de traites.
- **Financement du développement de l'entreprise** : crédit à moyen terme, crédit long terme, leasing...
- **Financement des opérations internationales** : virement, remdoc, crédoc, avances en devises...
- **Gestion des flux.**
- **Acteur clé sur les activités de marché.**
- **Offre dédiée PME et TPE.**
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



### LES FILIALES SPÉCIALISÉES



Wafacash



Wafa Assurance



Wafa Assurance Vie

### CBAO GROUPE ATTIJARIWAFABANK

➤ 1 044  
COLLABORATEURS

➤ 405 303  
CLIENTS

➤ 87  
AGENCES

### CRÉDIT DU SÉNÉGAL

➤ 171  
COLLABORATEURS

➤ 19 464  
CLIENTS

➤ 8  
AGENCES

# DISPOSITIF AU BURKINA FASO



## CBAO succursale du Burkina Faso

Contact : +226 50 33 77 77

Siège : Avenue du Président Sangoulé Lamizana Koulouba 11

BP 161 Ouaga CMS 11. Burkina Faso

Swift : CBAOBFBG

## UNE GAMME COMPLÈTE DE PRODUITS ET SERVICES DESTINÉE AUX DIFFÉRENTS CLIENTS

- **Financement des besoins d'exploitation :** facilité de caisse, découvert, escompte d'effet de commerce, crédit de campagne, financement de marchés, engagements par signature (cautions, aval, crédoc), préfinancements, avances sur décomptes ou mobilisation de créances commerciales, aval de traites.
- **Financement du commerce international :** crédoc, remdoc, couverture à terme, avances en devises.
- **Financement du développement de l'entreprise :** crédit à moyen terme, crédit long terme, crédit-bail.
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



## CBAO SUCCURSALE DU BURKINA FASO

- Adossé au groupe Attijariwafa bank, Groupe leader dans la sous-région.

> **57**  
COLLABORATEURS

> **14 494**  
CLIENTS

> **6**  
AGENCES

# DISPOSITIF AU NIGER



## CBAO succursale du Niger

Contact : +227 20 73 98 10

Siège : Terminus, Rue Heinrich Lubke n° 7

Niamey – NIGER

Swift : CBAONENI

## BANQUE DE RÉFÉRENCE QUI MET SON EXPERTISE AU SERVICE DES CLIENTS

- **Financement des besoins d'exploitation :** facilité de caisse, découvert, escompte d'effet de commerce, crédit de campagne, financement de marchés, engagements par signature (cautions, aval, crédoc), préfinancements, avances sur décomptes ou mobilisation de créances commerciales, aval de traites.
- **Financement du commerce international :** crédoc, remdoc, couverture à terme, avances en devises.
- **Financement du développement de l'entreprise :** crédit à moyen terme, crédit long terme, crédit-bail.
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



## CBAO SUCCURSALE DU NIGER

- Adossé au groupe Attijariwafa bank, Groupe leader dans la sous-région.



20

COLLABORATEURS



2 095

CLIENTS



1

AGENCE



# DISPOSITIF AU BÉNIN

## UNE GAMME COMPLÈTE DE PRODUITS ET SERVICES DESTINÉE AU SECTEUR DES ENTREPRISES ET DES INVESTISSEURS

- **Financement des besoins d'exploitation :** facilité de caisse, découvert, escompte d'effet de commerce, crédit de campagne, financement de marchés, engagements par signature (cautions, aval, crédoc), préfinancements, avances sur décomptes ou mobilisation de créances commerciales, aval de traites.
- **Financement du commerce international :** crédoc, remdoc, couverture à terme, avances en devises.
- **Financement du développement de l'entreprise :** crédit à moyen terme, crédit long terme, crédit-bail.
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



### CBAO succursale du Bénin

Contact : (00) 229.21.36.59.02

Siège : Immeuble Espace Dina, Boulevard Saint-Michel

01 BP 6441 Cotonou, Bénin

Fax : (00) 229 21 32 21 08

Swift : CBAOBBJ



### CBAO SUCCURSALE DU BÉNIN

- Adossé au groupe Attijariwafa bank, Groupe leader dans la sous-région.

> **18**  
COLLABORATEURS

> **913**  
CLIENTS

> **1**  
AGENCE

# DISPOSITIF EN CÔTE D'IVOIRE



Société Ivoirienne  
de Banque

Société Ivoirienne de Banque (SIB)

Contact : +225 20 20 00 10

Siège : Plateau 34, bd de la République, 01 BP. 1300 Abidjan 01

www.sib.ci - Swift : SIVBCIAB

## BANQUE UNIVERSELLE DE RÉFÉRENCE AVEC UNE OFFRE COMPLÈTE DE SERVICES ADAPTÉS AUX BESOINS DES CLIENTS

- **Financement des investissements de l'entreprise** : crédits à moyen terme et long terme, leasing, confirming, Banque de Financement et d'Investissement.
- **Financement des besoins d'exploitation** : facilité de caisse, découvert, escompte d'effet de commerce, crédit de campagne, avances sur produits gagés, financement de marchés, engagements par signature.
- **Financements spécialisés** : confirming, leasing, Banque de Financement et d'Investissement.
- **Financement du Commerce International** : crédoc, remdoc, couverture à terme, lettre de crédit stand By, mobilisations des créances nées à l'Étranger.
- **Acteur clé de l'espace UMOA sur les activités de marché** : opération en devises, couverture du risque de change, matières premières et taux d'intérêt, gestion de dette subordonnée.
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



## LES FILIALES SPÉCIALISÉES

### SGI Africaine de bourse



Africaine de Bourse  
Société de Gestion et d'Intermédiation

### Wafa Assurance Côte d'Ivoire



Wafa Assurance  
Côte d'Ivoire

### Wafa Assurance Vie Côte d'Ivoire



Wafa Assurance Vie  
Côte d'Ivoire

➤ **895**  
COLLABORATEURS

➤ **343 438**  
CLIENTS

➤ **67**  
AGENCES

# DISPOSITIF AU MALI



**Banque Internationale pour le Mali (BIM s.a.)**

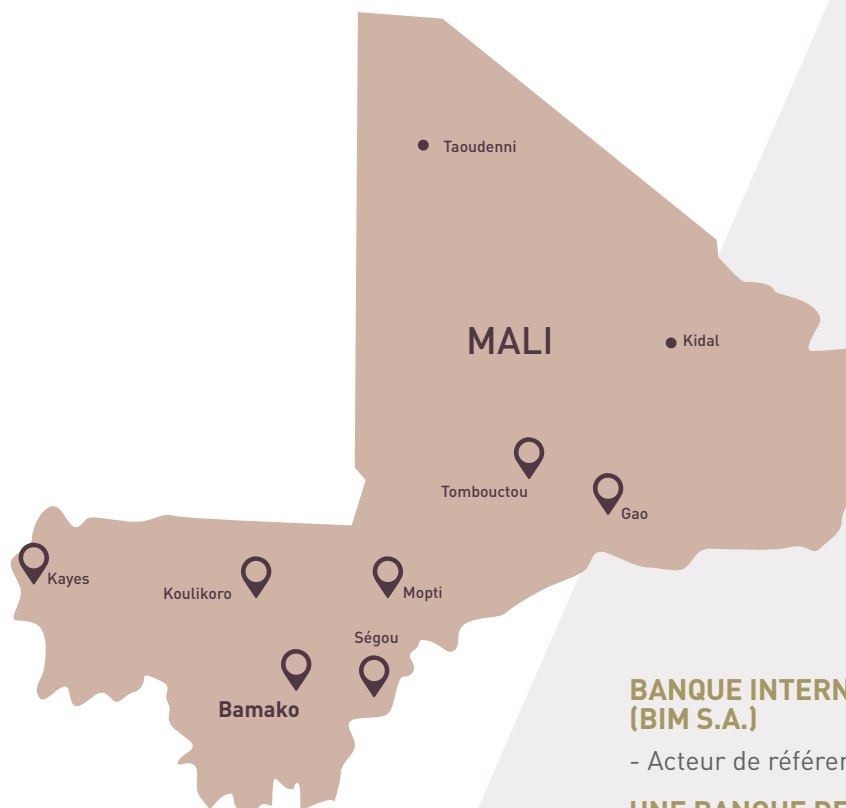
Contact : + 223 20 23 30 08

Siège : Boulevard de l'Indépendance, BP. 15, Bamako

www.bim.com.ml - Swift : BIPMMLBA

## UNE OFFRE SPÉCIFIQUE DÉDIÉE AUX DIFFÉRENTS CLIENTS

- **Financement des besoins d'exploitation :** facilité de caisse, découvert, escompte d'effet de commerce, crédit de campagne, financement de marchés, engagements par signature (cautions, aval, crédoc), préfinancements, avances sur décomptes ou mobilisation de créances commerciales, aval de traites.
- **Financement des investissements de l'entreprise :** crédit à moyen terme, crédit long terme, leasing.
- **Financement du commerce international :** crédoc, remdoc, couverture à terme, avances en devises.
- Offre dédiée aux PME.
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



## BANQUE INTERNATIONALE POUR LE MALI (BIM S.A.)

- Acteur de référence de son marché.

## UNE BANQUE DE RÉFÉRENCE DANS SON SECTEUR D'ACTIVITÉS

- 1<sup>ère</sup> banque à réseau du pays.
- 1<sup>ère</sup> banque des Maliens de l'extérieur.
- Forte implication dans le financement des entreprises.

➤ **486**  
COLLABORATEURS

➤ **272 503**  
CLIENTS

➤ **71**  
AGENCES

# DISPOSITIF AU TOGO



## BIA Togo

Contact : +228 22 21 32 86

Siège : 13, avenue Sylvanus Olympio, BP. 346, Lomé Togo

Swift : BILTTGTG

## UNE OFFRE COMMERCIALE DÉDIÉE AUX CLIENTS

- **Financement des besoins d'exploitation :** facilité de caisse, découvert, escompte d'effet de commerce, crédit de campagne, financement de marchés, engagements par signature (cautions, aval, crédoc), préfinancements, avances sur décomptes ou mobilisation de créances commerciales, aval de traites.
- **Financement des investissements de l'entreprise :** crédit à moyen terme, crédit long terme, leasing.
- **Financement du commerce international :** crédoc, remdoc, couverture à terme, avances en devises.
- Offre dédiée aux PME.
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



## BIA TOGO

- Ambitieux programme de développement.
- Différents produits et services.
- Gamme complète de produits et services destinée aux besoins spécifiques des entreprises et des investisseurs.

➤ **184**  
COLLABORATEURS

➤ **24 746**  
CLIENTS

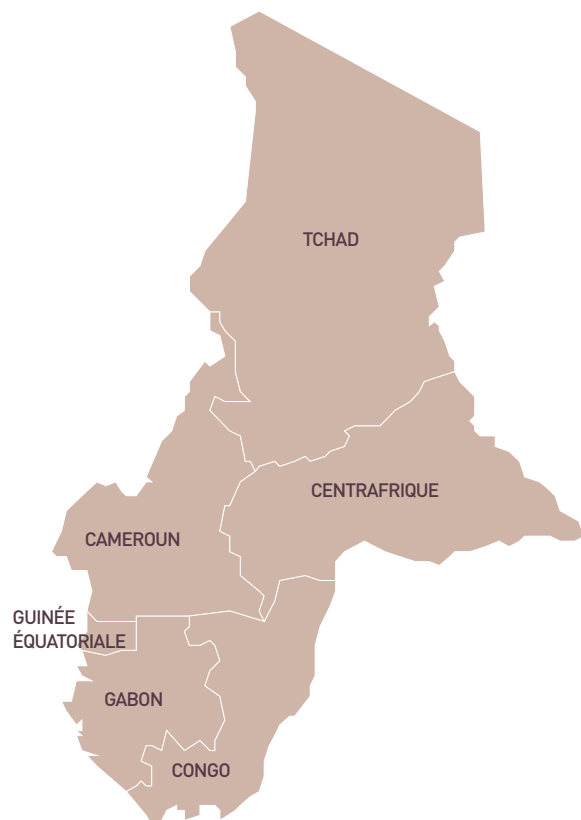
➤ **35**  
AGENCES

ZONE

CEMAC



# PRÉSENTATION GÉNÉRALE CEMAC



L'histoire de création de la CEMAC remonte aux années 1959 suite à l'institution de l'Union Douanière Équatoriale suivie plusieurs années plus tard par la signature à N'Djamena au Tchad du Traité instituant la Communauté Économique et Monétaire de l'Afrique Centrale (CEMAC);

Constituée de six États membres : Cameroun, Centre Afrique, République du Congo, Gabon, Guinée Équatoriale et le Tchad, la principale mission de cette institution régionale est de développer un espace économique et monétaire intégré et harmonieux entre les États membres qui partagent la même monnaie.

La vision des pays de la CEMAC s'articule autour d'un Programme Économique Régional (PER) dont l'objectif principal est de faire de la communauté à terme, un espace intégré, émergent et solidaire. Cette vision est matérialisée par le maintien d'une monnaie stable, la sécurisation des activités économiques, la coordination des programmes de développement et des politiques sectorielles ainsi que la création d'un véritable marché commun.

Avec une population de plus de 51 millions d'habitants, une superficie de 3 020 144 Km<sup>2</sup>, un taux de croissance de 3% ainsi que de véritables richesses naturelles, les états membres de la CEMAC œuvrent sans cesse pour promouvoir les investissements directs Interrégionaux et Interrégionaux dans un souci de diversification des économies locales, réduire la dépendance des exportations des produits naturels et améliorer le climat des affaires.

L'économie de la région repose sur des secteurs clés: Les Produits Pétroliers, Les Mines, Le Bois, L'Agriculture et l'Élevage,...

Forte de l'ensemble de ces atouts et des réformes courageuses adoptées au cours des dernières années, la CEMAC s'intègre pleinement dans le développement du continent Africain.

	Population (en millions d'habitants)	Superficie (km <sup>2</sup> )	PIB (en milliards USD)	Taux PIB (en %) en 2019	Taux PIB (en %) 2018 réalisés	Taux d'inflation (en %) en 2019	Exportations (en millions USD) 2019	Importations (en millions USD) 2019	IDE 2019 (en millions USD)
<b>Cameroun</b>	26	475 440	39	4	4,1	2,5	6 418	9 301	765
<b>Centrafrique</b>	4	622 980	2	3	3,8	3,8	414	1 054	18
<b>Congo</b>	87	2 344 860	47	4,4	5,8	2,9	15 173	16 667	1 285
<b>Gabon</b>	2	267 670	17	3,4	0	2,5	8 559	3 592	846
<b>Guinée Équatoriale</b>	1	28 050	11	-5,6	-6,1	1,2	6 079	5 761	396
<b>Tchad</b>	16	1 284 000	11	3,2	2,6	1-	4 157	4 280	662

Source : Banque Mondiale 2019  
Sources (Imports & Exports): World Bank national accounts data, and OECD National Accounts data files & OMC.  
Sources (IDE\* «flow»): World Investment Report 2019..

# DISPOSITIF AU CAMEROUN



Société Commerciale de Banque Cameroun (SCB Cameroun)

Contact : +237 33 43 54 02

Siège : 530, rue du roi George. BP 300 Douala

www.scbcameroun.net – Swift : BCMACMCX

## UN ACTEUR CLÉ DU MARCHÉ BANCAIRE AU CAMEROUN

- Un grand éventail de produits, crédits et solutions au service des particuliers et entreprises.
- Participation au financement des projets structurants.
- Soutien et accompagnement tissu des PME/PMI à fort potentiel dans leurs projets de développement.
- Déploiement de nouveaux métiers en s'appuyant sur l'expertise du groupe Attijariwafa bank.

## UNE OFFRE COMMERCIALE COMPLÈTE ET DIVERSIFIÉE POUR LES ENTREPRISES ET LES INVESTISSEURS

- **Financements structurés** : syndication, arrangement.
- **Financements d'exploitation** : cautions de marché, crédits commerciaux...
- **Gestion des flux** : virements internationaux, virements de masse...
- **Produits et services** : packages, produits et services.
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



## LES FILIALES SPÉCIALISÉES

Attijari Securities of Central Africa (ASCA)



Wafa Assurance Vie Cameroun



Wafacash Central Africa



> **554**  
COLLABORATEURS

> **231 616**  
CLIENTS

> **55**  
AGENCES

# DISPOSITIF AU GABON



Union Gabonaise  
de Banque

**Union Gabonaise de Banque (UGB)**

Contact : + 241 77 73 10

Siège : Rue du colonel Parant, BP. 315 Libreville

www.ugb-banque.com – Swift : UGABGALI

## UNE OFFRE SPÉCIFIQUE DÉDIÉE AUX DIFFÉRENTS CLIENTS

- **Financement des besoins d'exploitation :** facilité de caisse, découvert, escompte d'effet de commerce, crédit de campagne, financement de marchés, engagements par signature (cautions, aval, crédoc), préfinancements, avances sur décomptes ou mobilisation de créances commerciales, aval de traites.
- **Financement des investissements de l'entreprise :** crédit à moyen terme, crédit long terme, leasing.
- **Financement du commerce international :** crédoc, remdoc, couverture à terme, avances en devises.
- Acteur clé sur les activités de marché.
- **Offre dédiée aux PME.**
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



## UNION GABONAISE DE BANQUE (UGB)

- Acteur clé de référence du marché bancaire gabonais.

## UNE BANQUE DE RÉFÉRENCE POUR LES OPÉRATEURS ÉCONOMIQUES

- 3<sup>e</sup> banque du Gabon.
- Compétence et notoriété reconnues.

> **317**  
COLLABORATEURS

> **117 790**  
CLIENTS

> **22**  
AGENCES



# DISPOSITIF AU CONGO



## Crédit du Congo

Contact : + 242 05 530 06 49

Siège : Avenue Amilcar Cabral, BP. 2470 Brazzaville

www.creditducongo.com - Swift : CRLYCGCG

## UNE BANQUE DE RÉFÉRENCE SUR LE MARCHÉ CONGOLAIS

- 3<sup>e</sup> banque du Congo.
- Un grand éventail de produits au service de la clientèle.

## UNE OFFRE SPÉCIFIQUE DÉDIÉE AUX CLIENTS CORPORATE, PARTICULIERS ET PROFESSIONNELS

- **Financement des besoins d'exploitation :** facilité de caisse, découvert, escompte d'effet de commerce, crédit de campagne, financement de marchés, engagements par signature (cautions, aval, crédoc), préfinancements, avances sur décomptes ou mobilisation de créances commerciales, aval de traites.
- **Financement des investissements de l'entreprise :** crédit à moyen terme, crédit long terme, leasing.
- **Financement du commerce international :** crédoc, remdoc, couverture à terme, avances en devises.
- Offre dédiée aux PME/TPE.
- **Accompagnement de la clientèle des Particuliers et Professionnels.**



> **210**  
COLLABORATEURS

> **54 162**  
CLIENTS

> **20**  
AGENCES

**Attijariwafa bank**  
**siège social : 2, boulevard Moulay Youssef**  
**20 000 Casablanca - Maroc.**  
**Tel. : +212 (0) 5 22 22 41 69 / 29 88 88**





التجاري وفا بنك  
Attijariwafa bank

**Croire en vous**

Banque de Détail à l'International  
a t t i j a r i w a f a b a n k . c o m